

# **ACUERDO DE COLABORACIÓN**

**BBVA**

**ASOCIACIÓN DE COMERCIO Y  
SERVICIOS – VALDEPEÑAS  
COMERCIAL**

## INDICE

### **1. LINEAS DE FINANCIACION**

- 1.1 DESCUENTO COMERCIAL**
- 1.2 CUENTA DE CREDITO**
- 1.3 PRESTAMO PERSONAL A CORTO**
- 1.4 PRESTAMO PERSONAL A MEDIO PLAZO**
- 1.5 PRESTAMO HIPOTECARIO**
- 1.6 LEASING MOBILIARIO**
- 1.7 LEASING INMOBILIARIO**
- 1.8 AVALES**
- 1.9 OPERACIONES DE COMERCIO EXTERIOR**
- 1.10 CONVENIO CON EL INSTITUTO DE CREDITO OFICIAL (I.C.O.)**
- 1.11 CONVENIO CON EL FONDO EUROPEO DE INVERSIONES (F.E.I.)**
- 1.12 RENTING**
- 1.13 CONFIRMING**

### **2. PRODUCTOS Y SERVICIOS**

- 2.1 TARJETAS DE CREDITO-EMPRESAS**
- 2.2 COMERCIO EXTERIOR**
- 2.3 SEGUROS**
- 2.4 SERVICIO ‘EUROPYME BBVA’**
- 2.5 INFORMES COMERCIALES**

### **3. SOLUCIONES TECNOLÓGICAS BBVA PARA EMPRESAS**

- 3.1 BANCA ELECTRÓNICA**
- 3.2 E-CONFIRMING**
- 3.3 INFORMACION DE AYUDAS Y SUBVENCIONES PUBLICAS**
- 3.4 RENTING DE EQUIPOS INFORMATICOS (OFI-RENT)**
- 3.5 TPV CON ADSL**
- 3.6 E-BUSINESS**

## 4. PRODUCTOS Y SERVICIOS PARA EMPLEADOS

### 1. LINEAS DE FINANCIACION

#### 1.1 DESCUENTO COMERCIAL

Se aplicarán las condiciones preferentes que tenga el **BBVA** en cada momento.

#### 1.2 CUENTA DE CREDITO

**Destino:** Financiación de circulante. Tesorería.

**Tipo de interés:** Variable, referenciado al EURIBOR 90 DIAS más 1,00 punto y revisiones trimestrales.

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... Exento  
Disponibilidad ..... 0,15%  
Cancelación anticipada .. ... 1,00%

**Plazo:** 1 año, renovable automáticamente hasta un máximo de 3 años.

**Comisión de renovación:** 0,50%

#### 1.3 PRESTAMO PERSONAL A CORTO PLAZO

**Destino:** Financiación gastos de campaña.

**Tipo de interés:** Variable, referenciado al EURIBOR 90 DIAS más 1,00 punto y revisiones trimestrales.

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... Exento  
Cancelación anticipada ... ... 0,50%

**Plazo:** Máximo 12 meses.

**Amortización:** Cuotas constantes, comprensivas de capital e intereses, con periodicidad mensual o trimestral.

#### 1.4 PRESTAMO PERSONAL A MEDIO PLAZO

**Destino:** Financiación de inversiones en inmovilizado material.

**Tipo de interés:** Variable, referenciado al EURIBOR 90 DIAS más 1,25 puntos, con revisiones trimestrales y redondeado por exceso el tipo resultante al más cercano múltiplo de 0,125.

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... Exento  
Cancelación anticipada ... .. 0,50%

**Plazo:** Máximo 5 años. En este plazo pueden incluirse hasta 12 meses de carencia.

**Amortización:** Cuotas constantes, comprensivas de capital e intereses, con periodicidad mensual o trimestral.

#### 1.5 PRESTAMO HIPOTECARIO

**Destino:** Financiar la adquisición, reforma o ampliación de bienes inmuebles.

**Tipo de interés:** Variable, referenciado al EURIBOR ANUAL más 1,25 puntos ó al MERCADO HIPOTECARIO BANCOS más 0 puntos, con revisiones semestrales o anuales.

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... Exento  
Cancelación anticipada .. ... 0,50%

**Plazo:** Máximo 10 años

**Amortización:** Cuotas constantes, comprensivas de capital e intereses, con periodicidad mensual o trimestral.

**Importe:** Hasta el 75% del valor de tasación del inmueble a hipotecar.

## 1.6 LEASING MOBILIARIO

**Destino:** Adquisición de bienes muebles mediante arrendamiento financiero.

**Tipo de Interés:** Variable, referenciado al EURIBOR 90 DIAS más 1,25 puntos, con revisiones trimestrales y redondeado por exceso el tipo resultante al más cercano múltiplo de 0,125

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... Exento  
Cancelación anticipada... .. 1,00%

**Plazo:** Máximo 5 años.

**Amortización:** Cuotas mensuales constantes comprensivas de capital y carga financiera.

## 1.7 LEASING INMOBILIARIO

**Destino:** Adquisición de bienes inmuebles mediante arrendamiento financiero.

**Tipo de interés:** Variable, referenciado al EURIBOR 90 DIAS más 1,25 puntos, con revisiones trimestrales y redondeado por exceso el tipo resultante al más cercano múltiplo de 0,125 .

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... Exento  
Cancelación anticipada... .. 1,00%

**Plazo:** Máximo 12 años.

**Amortización:** Cuotas mensuales constantes comprensivas de capital y carga financiera

## 1.8 AVALES

**Comisiones:** Apertura ..... 0,30% (mínimo 30 euros)  
Estudio ..... Exento  
Riesgo trimestral:  
· Avaless iguales o inferiores a 1 año 0,30% (mínimo 30 euros)  
· Avaless superiores a 1 año ..... 0,50% (mínimo 30 euros)

## 1.9 OPERACIONES DE COMERCIO EXTERIOR

**Destino:** Financiación de Exportaciones o Importaciones

**Tipo de interés:** a) EURIBOR 1 AÑO más 1,25 puntos  
b) LIBOR 1 AÑO más 1,25 puntos

**Comisiones:** Apertura ..... 0,50%  
Estudio ..... 0,30%

## 1.10 INSTITUTO DE CREDITO OFICIAL (I.C.O.)

Será de aplicación en este Convenio cualquier línea de financiación presente o futura que el **BBVA** concierte con el I.C.O. para proyectos de inversión de pequeñas y medianas empresas (PYMES) en las condiciones y características establecidas por el Organismo oficial.

### Líneas habituales de financiación

- **PYMES** - Inversiones en activos fijos (línea PYMES-2005 abierta).
- **ICEX** - Implantación e inversiones productivas de las empresas españolas fuera del territorio nacional (línea ICEX-2005 abierta)
- **ICAA** - Industria cinematográfica (líneas ICAA-2004 abierta):
  - Producción.
  - Proyectos de exhibición y equipamiento de producción.

### 1.10.1 FINANCIACION ESPECIAL “LEASING NEGOCIOS BBVA”

- Financiación del 100% del importe de la inversión
- Comisión de apertura: 0,50 % sobre la parte no ICO.
- Plazo de 3,5 y 7 años con 0,1 y 2 años de carencia
- Tipo de interés:
  - Euribor 6 meses más 1,15 puntos con revisiones semestrales para PYMES.
  - Euribor 6 meses mas 1,00 puntos con revisiones semestrales para MICROEMPRESAS.

**Requisitos necesarios para la aplicación de estas condiciones:**

1. Existencia de fondos ICO de la Línea Pymes-2005
2. Proyectos de inversión financiables según normativa I.C.O.

**1.11 FONDO EUROPEO DE INVERSIONES (F.E.I.)**

Será de aplicación a este Convenio cualquier línea de financiación presente o futura que **BBVA** concierte con el F.E.I. para proyectos de inversión de pequeñas y medianas empresas (PYMES) relacionados con el medio ambiente en las condiciones y características establecidas por el Organismo oficial.

**1.12 RENTING**

**Alquiler** a medio o largo plazo, instrumentado en un contrato de “arrendamiento no financiero” por el que la Entidad Financiera adquiere el bien previamente determinado y siguiendo instrucciones del arrendatario (cliente), le cede a éste su uso, mediante el pago de una renta periódica y durante un plazo definido.

**Destino:** Financiación, mediante arrendamiento simple, de bienes de equipo, maquinaria y vehículos.

**Importe:** Hasta el 100% del bien a adquirir

**Plazo:** De 12 a 60 meses, en bienes de equipo y maquinaria  
De 12 a 48 meses, en vehículos

**Rentas:** Mensuales, fijas, lineales y prepagables

**Tipo de interés:** Se aplicarán condiciones especiales a determinar en cada operación, en base a tipo de bienes, plazo, importe, coste de los servicios etc.

**Comisiones:** Exentas

**Características de las operaciones de “Renting”**

El importe de las rentas incluye:

- A) **Bienes de equipo**: Maquinaria de obras públicas, artes gráficas, industrial; Informática, Ofimática, equipos médicos y de comunicación, etc

- El alquiler del equipo o maquinaria
- Los seguros necesarios en función del tipo de bien: rotura de maquinaria y Responsabilidad Civil.
- El mantenimiento del bien (si existe convenio con el proveedor, incluido en contrato; si no existe convenio, a contratar entre cliente y proveedor)
- Los impuestos

B) **Automóviles:** Turismos y derivados, y furgonetas hasta 3.500 kg.

- Matriculación y gestión de preentrega en concesionario oficial más próximo al cliente
- Pago de impuestos
- Cambio de neumáticos cada 40.000 km.
- Seguro a todo riesgo y defensa jurídica
- Mantenimiento, reparaciones y asistencia en carretera 24 h.
- Departamento exclusivo de Atención al Cliente y Asesoramiento especializado
- Gestión y administración de flotas.

**Ventajas del producto**

- No inmoviliza ni consume recursos financieros
- Puede ser un gasto fiscalmente deducible
- Contabilidad sencilla: Exclusivamente se anota la renta, como un gasto, en la Cuenta de Explotación
- No se refleja en Balance, por lo que no afecta a las distintas rúbricas ni ratios
- Mejora el R.O.A. (Rentabilidad sobre Activos Totales)
- Permite afrontar las necesidades de inversión, vía presupuesto de gastos, sin recurrir a endeudamiento
- Integra en un solo pago diferentes servicios que, de otra forma, el arrendatario debería contratar por separado
- Al ser la renta constante por todo el período, convierte en costes fijos y conocidos, otros variables y/o desconocidos
- Posibilita la renovación tecnológica
- El arrendatario se beneficia de las condiciones de pago al contado al proveedor.

**1.13 CONFIRMING**

Mediante el “Confirming” prestamos dos tipos de servicios a nuestros clientes:

- A) Gestión de Pagos a Proveedores : Abono en la cuenta del proveedor en la fecha determinada por nuestro cliente, mediante transferencia o cheque.
- B) Anticipo al proveedor del importe a cobrar a un tipo de interés preferencial, previamente pactado con nuestro cliente.

**Plazo:** Mínimo ... 15 días  
Máximo ... 90/120 días

**Condiciones económicas :**

Para el Cliente: Gratuito

Para el Proveedor: Si no anticipa, gratuito

Si anticipa, las pactadas con nuestro Cliente

**Ventajas del producto**

**A) Para el Cliente:**

- Reducción de costes por eliminación de la gestión en administración interna de pagos, eficacia y agilidad administrativa.
- Favorece las relaciones cliente-proveedor, que pueden ser utilizadas para negociar mejores condiciones comerciales y económicas.
- Facilita a sus proveedores la posibilidad de anticipar el importe de las facturas en condiciones preferenciales.

**B) Para el Proveedor**

- Disponibilidad automática, sin trámites de documentación
- Elimina riesgos de impago
- Se beneficia de condiciones preferenciales pactadas por la Entidad con el Cliente
- No consume las líneas habituales de descuento, al no considerarse riesgo comercial; ni necesita aportar garantías adicionales o avales personales.
- No consume cifra de riesgos en su operatoria habitual bancaria, ni aumenta su endeudamiento bancario por declaración a CIRBE.

## **2. PRODUCTOS Y SERVICIOS**

### **2.1 TARJETAS DE CREDITO-EMPRESAS**

Se emiten a nombre de la empresa para su utilización por empleados de la misma. Existen dos versiones **ORO** y **PLATA**.

**CORPORATE**: Se recibe electrónicamente información detallada de los movimientos de las tarjetas, pudiendo realizar de forma automática las contabilizaciones en balance y análisis por centros de coste. Cuentan con seguros de infidelidad y posibilidad de establecer límites de forma individualizada.

**BUSINESS**: La información se recibe en soporte de papel con detalle de movimientos de las tarjetas.

### **2.2 COMERCIO EXTERIOR**

**BBVA** apoya con su experiencia los negocios en el extranjero de las pymes, con oficinas y técnicos especializados en gestión de empresas y comercio exterior en todo el territorio nacional, para asesorar sobre los medios de pago más idóneos, cobertura de riesgos y posibles alternativas de financiación en operaciones internacionales.

**Servicios que BBVA ofrece a las PYMES para mejorar su conocimiento y oportunidades en el exterior.**

### **2.2.1 CONTACTOS COMERCIALES CON EL EXTERIOR (DATAEXPORT)**

- Información sobre oportunidades comerciales concretas.
- Solicitud de datos de interés sobre empresas extranjeras.
- Búsqueda de socios para conseguir proveedores, distribuidores, compradores, etc. de cualquier país y de acuerdo con las necesidades de cada empresa.

### **2.2.2 BANCA ELECTRONICA (BBVA NETOFFICE / BBVA NETCASH )**

- Recepción información de tesorería (saldos, movimientos, efectos, tarjetas, etc.)
- Envío órdenes de tesorería (transferencias, remesas, órdenes de pago, nóminas, etc.)

**Este sistema informático de gestión financiera, posibilita además la contratación de:**

### **2.2.3 AUTODEALING FX**

- Consulta on-line cotizaciones de las divisas y seguros de cambio vigentes.
- Contratación y cierre de las operaciones en divisas.

**Y el acceso a información nacional e internacional de:**

- Informes Comerciales de las empresas "Dun & Bradstreet" e "Informa".
- Ayudas y Subvenciones oficiales.
- Unión Europea (legislación, noticias, contactos comerciales)
- Correo Electrónico con Gestor Personal **BBVA** y demás empresas usuarias del sistema (**BBVA NETOFFICE./ BBVA NETCASH**)
- Herramientas de cálculo financiero (calendario, amortizaciones, TAE..)

### **2.2.4 INVERSION PERMANENTE EN EL EXTERIOR (BBVA INSERVEX)**

- Asesoramiento (información, experiencia, incentivos, proyectos, etc.)
- Consultoría y Gestión Financiera (riesgos, estrategias, estructura, etc.)
- Apoyo (información y relaciones locales, mediación, etc.)

### **2.2.5 INTEGRACION EN LA U.M.E. (EUROPYME BBVA)**

Servicio exclusivo para empresas, que cuenta con el Certificado AENOR ISO 9001

- Asesoramiento en cualquier tema de la actividad empresarial para la integración de la empresa en la U.M.E
- Información relacionada con el comercio en la Unión Europea:
- Legislación Española.
- Contactos comerciales con el exterior.
- Programas de Ayuda Europea.
- Evolución del Comercio Exterior.
- Medios de Pago Internacionales.
- Inversiones españolas en el exterior.
- Inversiones extranjeras en España.
- Seguro de crédito a la exportación.

## **2.3 SEGUROS**

### **2.3.1 “EUROPYME” Y “MULTIRRIESGO NEGOCIOS”**

Seguros Multirriesgo que permiten asegurar en una sola póliza la práctica totalidad de las coberturas que protegen el patrimonio de la empresa (pymes y comercios)

El seguro cuenta con unas coberturas básicas, que le aseguran en caso de incendio, daños por agua, vandalismo, etc., y unas coberturas optativas, complementarias a las anteriores, que se adaptan a las situaciones concretas de cada empresa..

### **2.3.2 “SEGURLEASING”**

Seguro que garantiza en caso de pérdida total o robo, la reposición del riesgo vivo pendiente de la operación de Leasing (arrendamiento financiero) formalizada con BBVA, incluido el valor residual.

Existen distintos tipos de coberturas (completa, reducida y única) dependiendo

del tipo de bien asegurable.

### **2.3.3 SEGURO DE CREDITO A LA EXPORTACIÓN-CESCE**

**BBVA** tramita y asesora las pólizas diseñadas para cubrir los riesgos de las empresas exportadoras :

- Póliza individual de exportadores públicos o privados
- Póliza alerta de gestión de exportación
- Póliza 100 para Pymes

**POLIZA 100** diseñada para Pymes que exportan hasta 1,2 millones de euros anuales, y en la que CESCE asegura las exportaciones de cualquier producto y prestación de servicio al contado hasta 1 año

## **2.4 SERVICIO EUROPYME BBVA**

Servicio de información y asesoramiento para las pequeñas y medianas empresas sobre todo tipo de productos y servicios de **BBVA**, en el que se puede consultar de forma gratuita cualquier tema relacionado con líneas de financiación oficial, leasing, factoring, renting, seguros, tarjetas de empresa, etc.

Esta consulta puede realizarse a través del teléfono de Atención a Empresas o por correo electrónico.

Teléfono gratuito: 900 33 55 88  
E-mail: [europyme@grupobbva.com](mailto:europyme@grupobbva.com)  
[www.bbva.es](http://www.bbva.es)\(Soluciones para Empresas)

## **2.5 INFORMES COMERCIALES**

**BBVA** pone a disposición de las empresas asociadas la posibilidad de obtener informes comerciales nacionales e internacionales de sus proveedores o cliente. Pueden solicitar estos informes a través de Banca Electrónica BBVA.

[www.bbva.es](http://www.bbva.es), Agencias de Informes: Dun & Bradstreet y Grupo Informa

## **3. SOLUCIONES TECNOLÓGICAS BBVA PARA EMPRESAS**

Internet y las soluciones tecnológicas basadas en internet ofrecen nuevas posibilidades a las pymes en este proceso imparable.

**BBVA** está realizando una clara apuesta por el desarrollo y difusión de estas soluciones entre las pymes, contando para ello con una oferta completa y única en el mercado.

### 3.1 BANCA ELECTRÓNICA

**BBVA** pone a disposición de los asociados a través de “**BBVA net c@sh**” y “**BBVA net office**”, una completa oficina virtual en Internet, abierta 24 horas al día, 7 días a la semana, que le permitirá recibir y gestionar toda la información de sus cuentas, así como enviarnos sus operaciones bancarias.

El servicio “**BBVA net c@sh**” y “**BBVA net office**” permite gestionar la tesorería con total comodidad, reduciendo tiempos y circuitos administrativos, desde cualquier lugar, con la máxima seguridad y fiabilidad.

### 3.2 E-CONFIRMING

Servicio dirigido a las empresas para tramitar los pagos a sus proveedores, a los que **BBVA** ofrece on line los servicios de consulta y de anticipo de las facturas cedidas por sus clientes.

**Servicios ofertados:** Consulta de cuentas de cliente que han cedido sus facturas a **BBVA**; consulta de facturas; consulta de anticipos; estadísticas de cesiones hechas por el cliente; solicitud de anticipos, etc.

**Ventajas para el proveedor:** consulta on line de las facturas cedidas por sus clientes; anticipo on line del 100% de sus ventas; seguridad en el cobro de las facturas; condiciones financieras a tipos muy favorables; reducción de costes administrativos; no consumo de riesgo bancario; e información estadística muy útil para la gestión de los cobros.

**Ventajas para la empresa:** financiación automática para sus proveedores.

### 3.3 INFORMACION DE AYUDAS Y SUBVENCIONES PUBLICAS

Las empresas asociadas pueden consultar on line las ayudas y subvenciones que las Administraciones Central, Autonómica, Local o Comunitaria pueden conceder a los proyectos de inversión de las empresas.

Este servicio también permite gestionar la tramitación de estas ayudas o recibir asesoramiento por parte de una empresa especializada. Algunos ejemplos de Ayudas Públicas de implantación nacional son las siguientes:

**A) Programa de Fomento de la Investigación Técnica (PROFIT)**

Este Programa es un instrumento mediante el cual el Ministerio de Ciencia y Tecnología, a través de ayudas públicas, pretende movilizar a las empresas y a otras entidades a desarrollar actividades de investigación y desarrollo tecnológico.

**B) Programa ARTEPYME II**

Su objetivo es Ayudar a las Pequeñas y Medianas Empresas a su integración en la Sociedad de la Información, cofinanciando proyectos basados en el comercio electrónico que involucren la utilización de Servicios Avanzados de Telecomunicaciones (SAT) para satisfacer necesidades comunes de colectivos de pymes permitiendo la creación de un entorno más favorable para su desarrollo.

**C) Iniciativa NEOTEC**

El [Ministerio de Ciencia y Tecnología](#), a través del [Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial \(CDTI\)](#), impulsa la INICIATIVA NEOTEC con el objetivo de apoyar la creación y consolidación de nuevas empresas de base tecnológica en España.

**D) Plan PYME**

Este Plan tiene por objeto la concesión de ayudas a través de subvenciones directas destinadas a la financiación de actuaciones que realicen Organismos Intermedios y Pequeñas y Medianas Empresas. El objetivo de estas ayudas es acercar la Sociedad de la Información a los Organismos Intermedios y facilitar la incorporación por parte de estos y de las Pequeñas y Medianas Empresas españolas de las técnicas empresariales más innovadoras.

### **3.4 RENTING DE EQUIPOS INFORMATICOS (OFI-RENT)**

**OFI-RENT** es un contrato de arrendamiento especialmente diseñado para equipos informáticos:

- Tipo de Bien: Ordenadores personales, portátiles, impresoras, periféricos del equipo base, etc.
- Plazo: Desde 12 hasta 48 meses.
- Importe: 100 % del precio del equipo.
- Servicios Incorporados: Gestión de reparaciones necesarias para mantener el equipo en buen estado de funcionamiento, apoyo telefónico para la instalación del equipo, seguro de averías de origen interno y daños de origen externo.

- **Ventajas de OFI-RENT:** No consume recursos financieros, puede ser un gasto fiscalmente deducible, sencillez en su contabilidad, no se refleja en balance e integra en una sola cuota distintos servicios.

### 3.5 TPV CON ADSL:

Para la operativa de recogida de facturación con tarjetas, **BBVA** dispone de servicios de terminal punto de venta, que pueden implantarse bien sobre una línea de teléfono habitual (servicio de red telefónica básica – RTB-) o bien utilizando una línea ADSL.

En este segundo caso, el terminal punto de venta utiliza para las transacciones de tarjetas (solicitud de autorización, etc.) esta línea con ventajas adicionales al caso de líneas RTB:

- Acceso a alta velocidad.
- Tarifa Plana.
- Simultaneidad de voz y datos y acceso a internet.

Esta operativa de funcionalidad TPV utilizando una línea ADSL, puede implantarse en el caso **BBVA** en dos tipologías de TPV:

- 1.- Datáfono, que añadiendo una caja permite conectar a la línea ADSL, obteniendo los beneficios comentados.
- 2.- Terminal tipo ordenador personal, en este caso puede diseñarse una solución ad-hoc que, utilizando el navegador internet del terminal, facilite toda la operativa de punto de venta, cara a la recogida de transacciones con tarjetas.
- 3.- El tipo de descuento en TPV dependerá del ramo de actividad del comercio y del grado de vinculación del cliente con BBVA.

### 3.6 E-BUSINESS

Dentro de las iniciativas relacionadas con la Nueva Economía que está desarrollando **BBVA**, ponemos a disposición de los asociados las siguientes áreas:

#### 3.6.1 COMERCIO ELECTRONICO ENTRE EMPRESAS (B2B)

Lanzamiento de portales y mercados horizontales y puesta en marcha de portales verticales o sectoriales. Ejemplo de esto son los siguientes portales:

### 3.6.1.1 ADQUIRA

Tiene como misión acercar el comercio electrónico a las empresas, permitiéndoles hacer negocios con importantes ventajas competitivas, proporcionando soluciones de confianza a través de Internet, por las que las empresas pueden negociar y comprar los productos y servicios necesarios para su actividad.

**ADQUIRA** proporciona a las empresas las siguientes soluciones a través de Internet:

- a) **Soluciones de Negociación de Compras**: Búsqueda de proveedores, Negociaciones o subastas on-line y Peticiones de oferta.
- b) **Soluciones de Gestión de Pedidos**: A través de **ADQUIRA** las empresas pueden realizar y gestionar sus pedidos vía Internet, lo que permite:
  - Realizar pedidos de forma rápida y eficiente.
  - Establecer sistemas de autorización (límites y permisos para cada usuario) y control de las compras.
  - Establecer condiciones particulares de compra-venta entre comprador y proveedor.
  - Almacenar y gestionar la información de cada pedido realizado.
- c) **Soluciones para los Proveedores**: cualquier negociación o pedido generado en Adquira va dirigido a un proveedor, por lo que Adquira facilita a los proveedores los medios para poder crear los catálogos electrónicos, realizar su mantenimiento, y poder recibir y gestionar las negociaciones y los pedidos que se les envíen, todo vía internet, lo que les permite:
  - Tener un nuevo canal de venta de alta visibilidad.
  - Reducir el coste de ventas.

### 3.6.1.2 SOLIUM

Tiene como misión ayudar a las empresas a gestionar sus entornos tecnológicos de una manera rápida, eficiente, cercana y segura mediante una solución integral, ofreciendo entre otros los siguientes servicios:

- a) **Proveedor de aplicaciones de SAP en ASP**: Facilita el uso de los módulos FI/CO (Financiero y Controlling) y SD (Ventas y Distribución) de SAP por una baja cuota mensual, con la ventaja para la empresa de no tener que incurrir ni en inversiones de licencias o hardware ni en recursos de mantenimiento.

b) **Web Hosting/Housing:** Alojamiento en todas sus variantes de sitios web en función de los requerimientos de la empresa, ofreciendo altas garantías de servicio, seguridad, comunicaciones, mantenimiento de hardware, sistema operativo, bases de datos y aplicaciones. Ofrece además los siguientes servicios:

- Administración del sistema operativo.
- Gestión de entornos.

### 3.6.2 COMERCIO ELECTRONICO ENTRE EMPRESAS Y PARTICULARES (B2C)

Lanzamiento de iniciativas dirigidas al consumidor privado.

#### 3.6.2.1 DECOMPRAS BBVA

**DeCompras BBVA** es el servicio de comercio electrónico a través de Internet patrocinado por **BBVA**, ofreciendo a las pymes la herramienta necesaria para poner en marcha los nuevos canales de distribución comercial.

En **DeCompras BBVA** una empresa puede realizar operaciones de comercio electrónico con sus clientes particulares (Comercio Empresa a Particular) o bien con sus proveedores o clientes profesionales (Comercio entre Empresas).

### 3.6.3 FACILITADORES Y NUEVOS MEDIOS DE PAGO

Desarrollando nuevos productos y soluciones orientadas al pago, tanto de particulares (ejemplo: Movilpago, Tarjeta Restaurante) como de empresas.

#### EJEMPLO DE APOYO EN SOLUCIONES TECNOLOGICAS Y COMERCIO ELECTRONICO

Un asociado decide adquirir un ordenador personal o cualquier otro producto de ofimática:

1. **BBVA** proporcionaría un producto de financiación especializado (p.e., Ofi-Rent).
2. **BBVA** proporcionaría información sobre las posibles subvenciones públicas aplicables.
3. Con las soluciones **BBVA** de banca y comercio electrónico, el empresario podría:
  - a) Operar con el PC como un datáfono, para la realización de operaciones de autorización de tarjetas.

- b) Obtener conexión a Internet y Correo Electrónico suministrados gratuitamente por **BBVA**.
- c) Poder conectar a través de ADSL lo que permitiría incorporar en el asociado valores añadidos (Intranet Asociados, acceso a webs).
- d) Utilizar este terminal para acceso a los sistemas de Banca Electrónica de BBVA, tanto en actividades de front office de la pyme (gestión de ventas con sus clientes), como de back office (manejo de la relación con BBVA de forma electrónica).

#### 4.- PRODUCTOS Y SERVICIOS PARA EMPLEADOS

### OFERTA PARA EMPLEADOS DE EMPRESAS ASOCIADAS

#### Soluciones para su gestión diaria

##### DOMICILIACION DE NOMINA

###### Con ventajas excepcionales:

- Financiación gratuita de descubiertos en los 5 días previos a la llegada de la nómina en el Libretón BBVA, hasta un máximo de 1.200 euros, sin intereses ni comisiones, (sujeto a los requisitos habituales de aprobación).
- Exención de comisiones de administración y mantenimiento en el Libretón BBVA, si la suma de los saldos medios de sus cuentas transaccionales es superior a 300 euros.
- Tarjetas Integral o Visa Clásica BBVA con cuota gratis el primer año.
- Nos encargaremos de domiciliar todos sus recibos sin coste alguno.
- Multiventajas BBVA que puede solicitar: Ayuda Hogar; Ayuda Salud; Ayuda Ocio y Cultura; Seguro de ayuda escolar para hijos\*.

\*Contratado con BBVA Seguros, S.A. de Seguros y Reaseguros

#### Hacemos realidad sus proyectos personales

##### ANTICIPO NÓMINA Con nómina domiciliada

Plazo	Importe Máximo	Tipo de Interés	Mensualidad por 6.000 euros a plazo máximo
Hasta 1 año	3 mensualidades (máx. 6.000 euros)	6,00 %	516,40 €
Hasta 3 años	6 mensualidades (máx. 6.000 euros)	6,25 %	183,21 €

Comisiones: Apertura: 1,20 % (mínimo 42,07€)      Estudio: Exento  
 Cancelación parcial: 3%      Cancelación total anticipada: 3%

##### PRÉSTAMOS PERSONALES

###### Con nómina domiciliada. Para un importe máximo de 60.000 euros

Plazo Máximo	Tipo de Interés	Mensualidad por 6.000 euros para el plazo máximo
Hasta 3 años	6,25 %	183,21 €
Hasta 5 años	6,75 %	118,10 €
Hasta 8 años	7,00 %	81,80 €
Hasta 10 años	7,25 %	70,44 €

Comisiones: Apertura: 1,20 % (mínimo 60,10€)      Estudio: Exento  
 Cancelación total anticipada: 3%      Cancelación parcial: 3% (Exento hasta el 25% del capital vivo al principio de cada año)

## Le abrimos la puerta de su vivienda

### **HIPOTECA FÁCIL BBVA Con nómina y recibos domiciliados y otro producto adicional**

- Financiamos hasta el 100% del valor de tasación de la 1ª ó 2ª vivienda \*
- Podrá elegir la cuota a pagar cada año (hasta 10 años en la vida del préstamo)
- Podrá aplazar el pago de hasta dos cuotas al año (hasta un máximo de 10 cuotas en la vida del préstamo)
- Podrá disponer de un préstamo por las cantidades amortizadas para destinarlo a otras necesidades

Modalidad	Revisión	Plazo Máximo	6 primeros meses	Sigüientes periodos	Mensualidad por 6.000 euros para los primeros 6 meses a plazo máximo
Variable	Semestral / Anual	30 años	2,75 %	Euribor + 0,75	24,49 €
Variable	Semestral / Anual	30 años	2,75 %	IRPH + 0	24,49 €

Comisiones: Apertura: 0,75% (mínimo 450 euros)  
 Cancelación parcial: 1% (Exento hasta el 25% del capital vivo al principio de cada año). Cancelación total anticipada: 1%

Para financiación por enigma del 80 % del valor de tasación de la primera vivienda o por encima del 70 % en la segunda vivienda, se incrementará en un 0,10 el diferencial de Euribor. En el caso de que usted quiera construir su propia vivienda, el tipo de salida se incrementará en un 0,20 % y el de los periodos siguientes un 0,10. Si la financiación es superior al 80 % y 70 % respectivamente, se incrementará el diferencial en otro 0,10 adicional.

**Y si lo desea, puede elegir la modalidad con cuota final, dejando para el final del préstamo una cuota de hasta el 30 % del capital.** De esta forma, la cuota a pagar será mas baja durante todo el préstamo y especialmente durante el primer año. Consulte en su oficina las condiciones aplicables en este caso.